

INFORMAȚII PERSONALE



Dan Sebastian LAZĂR

 Sibiu, România
 0745 - 180 - 220
 dan.lazar@logistic-solutions.ro

Sexul M | Naționalitatea română

EXPERIENȚA PROFESIONALĂ

2010 - prezent

Administrator

S.C. LSD LOGIC S.R.L

Sibiu, România

www.logic-solutions.ro/

- Elaborarea planului de activități al societății;
- Elaborarea și implementarea planului și strategiei de dezvoltare al societății;
- Implementarea, managementul și ajustarea strategiei astfel încât să permită atingerea obiectivelor societății;
- Elaborarea strategiei de atragere de noi furnizori;
- Managementul relațiilor cu clienții și furnizorii potențiali;
- Menținere relațiilor contractuale cu clienții din portofoliul societății;
- Elaborarea bugetului anual al societății;

2018 – prezent

Membru în Consiliul de Administrație Sibiu al Club Francophone d’Affaires Sibiu

Club Francophone d’Affaires Sibiu

Str. Conrad Haas, Nr 14, 550177, Sibiu, România

www.cfasibiu.ro

- Participarea la întâlniri între companii francofone din România, Franța, Belgia, Elveția și Luxemburg;
- Promovarea limbii franceze și organizarea de cursuri de franceză în companii;
- Participarea la conferințe tematice;
- Sprijin pentru companiile francofone în dezvoltarea acestora în România.

2017 – prezent

Membru în Consiliul de Administrație al Aeroportului Internațional Sibiu R.A.

Aeroportul Internațional Sibiu R.A.

Șoseaua Alba Iulia Nr. 73, 550052, Sibiu, România

www.sibiuairport.ro

- Analiza și aprobarea planul de administrare elaborat în colaborare cu directorii, în acord cu scrisoarea de așteptări și cu declarațiile de intenție;
- Negocierea indicatorii de performanță financiari și nefinanciari cu autoritatea publică tutelară;
- Asigurarea integrității și funcționalitatea sistemelor de raportare contabilă și financiară, precum și realizarea planificării financiare;
- Verificarea funcționării sistemului de control intern sau managerial;
- Monitorizarea și evaluarea performanței directorilor;

- Stabilirea planului de management conținând strategiile și măsurile necesare pentru punerea în practică a programelor și proiectelor, mijloacele și termene de aplicare;
 - Analizarea de îndeplinire a planului de investiții, a planului de dotări generale și reparații curente/capitale;
- 2017 - prezent **Președinte**
- ACS Play Sports
Sibiu, România
- Organizarea și sponsorizarea competițiilor sportive destinate copiilor din județul Sibiu printre care Be cool play sports, Cupa Școlilor – 6 (șase) ediții, Cupa Colegiului Național Gheorghe Lazăr Sibiu – 2 (două) ediții, Cupa de bachet 01.12;
- 2007 - 2010 **Director Comercial**
- EUROFLUIS | BIBUS S.R.L., companie elvețiană
Sibiu, România
- Managementul relațiilor cu clienții – responsabil;
 - Managementul relațiilor cu furnizorii – responsabil;
 - Project manager.
- 2004 – 2007 **Reprezentant vânzări**
- EUROFLUIS | BIBUS S.R.L., companie elvețiană
Sibiu, România
- Managementului relațiilor cu clienții având ca obiectiv creșterea valorii clientului;
 - Elaborarea strategiei și obiectivelor de ofertare;
 - Elaborarea, implementarea planului de vânzare și dezvoltare a distribuției.

EDUCAȚIE ȘI FORMARE

- 2000 - 2006 **Licențiat: Inginerie Economică**
Universitatea Tehnică Cluj Napoca – Universitatea „Lucian Blaga”,
Specializarea: Inginerie economică în domeniul mecanic
- 1996 - 2000 **Studii liceale – Diplomă de bacalaureat**
Colegiul Național „Gheorghe Lazăr”, Sibiu

COMPETENȚE PERSONALE

Limba(i) maternă(e)
Alte limbi străine cunoscute

Limba română

ÎNȚELEGERE		VORBIRE		SCRIERE
Ascultare	Citire	Participare la conversație	Discurs oral	
Limba engleză	C1	C1	C1	C1
Limba franceză	B1	B1	B1	B1

Competențe de comunicare

- Abilități de comunicare dezvoltate pe perioada desfășurării studiilor universitare de licență, respectiv prin participarea la cursuri de specialitate privind comunicarea interpersonală și de grup.
- Capacitatea de a iniția și susține conversații și de a reprezenta circumstanțe reale dobândită ca urmare a activității derulate în pozițiile de responsabil vânzări, respectiv director comercial.
- Contextele care au contribuit la dezvoltarea acestor competențe au fost: organizarea și participarea activă în cadrul diverselor competiții, târguri, cursuri tehnice și aplicative în sfera vânzărilor, precum și negocierea directă cu partenerii interni și externi ai societăților în cadrul cărora am desfășurat activitatea.

Competențe organizaționale manageriale

- Experiență în domeniul managementului de proiect și de echipă (coordonarea a 2 (două) echipe de vânzări – sisteme hidraulice, cu rezultate care au generat creșterea cifrei de afaceri cu peste 400%; pe parcursul derulării proiectelor echipele coordonate au abordat peste 1000 de potențiali clienți din România, Bulgaria și Ungaria)
- spirit de echipă (organizarea de evenimente în colaborare cu asociații, instituții publice);
- spirit inovator și dinamic (lansarea de proiecte, implicarea în activități extraprofesionale).

Competențe dobândite la locul de muncă

- Orientare spre rezultat: realizarea obiectivelor profesionale proprii, ale echipei și ale departamentului prin participarea activă la activitatea desfășurată;
- Adaptabilitate și formare continuă: industria dinamică a domeniului de activitate a necesitat o permanentă informare cât și un nivel de abordare diferit a unor situații similare;
- Viziune: obiectivele pe termen scurt, mediu și lung
- Eficiență: prioritizare, planificare și gestionare eficientă a tuturor resurselor implicate (financiare, temporale) în activitatea desfășurată;

Competențe informatice

- o bună cunoaștere a instrumentelor Microsoft Office™: Word™, Excel™ și PowerPoint™;
- Utilizarea internetului, motoarelor de căutare și a altor resurse web;

Alte informații

- Practicarea tenisului de performanță până la vârsta de 18 ani, cu participări la turneele naționale și internaționale din Germania, Marea Britanie și S.U.A;
- Antrenor de tenis în Sibiu și S.U.A – Equinank Camp.

Permis de conducere

- B